



## 1- MODULE LEIDERSCHAP

# LEIDERSCHAP & SOLLICITATIEGESPREKKEN

### Doel

Het doel van de training is om te leren hoe u het beste resultaat uit een sollicitatiegesprek kunt halen en hoe u weet om die informatie van een sollicitant te krijgen die uw beslissing de juiste maakt.

### Resultaat

Na het volgen van deze training bent u in staat om beter inzicht te krijgen in een sollicitant en kunt door het stellen van de juiste vragen een optimaal beeld te krijgen van uw potentiële nieuwe medewerker. Tevens kunt u met de tips het gesprek de vorm geven die uzelf wenst.

### Onderwerpen

- Het gesprek.
- Houdingen en gedrag.
- Competentiegericht stellen van vragen.
- Valkuilen en hindernissen.

### Duur

De training bestaat uit 1 sessie van 3 uur plus een individuele coachingssessie van 1½ uur.

### Kosten

#### Individueel:

De kosten bedragen € 295,= per deelnemer.

#### In-company

De kosten bedragen € 195,= per deelnemer met een minimum van 3 en een maximum van 8 deelnemers per groep.